

次回例会のお知らせ

経営者のためのビジネス交流会

第78回

守成クラブうえだ会場

仕事バンバンブラザ

守成クラブうえだ会場
代表 古谷 裕朗

日時：令和4年7月21日（木）18：30～

会場：高砂殿

参加費：5,000円(1名、懇親会費込)

持ち物：名刺50枚以上、バッジ

Web申込：<https://shuseiueda.com>

※うえだ会場初参加の方はHPよりお申し込みください。

お問い合わせ先：守成クラブうえだ会場 事務局

TEL：090-6545-7421(上田)

※守成クラブうえだ会場では毎月、第3木曜日を仕事バンバンブラザの開催日としております。
祭日や大型連休等に重なってしまう場合は、それ以外の日程となりますので、ご了承ください。

※以下に該当する場合は例会を中止します。

- 一、上田圏域に緊急事態宣言が発令された場合
- 一、上記以外の場合でも、世話人会で緊急事態であると認定した場合開催可否については、例会前、月曜日の世話人会で決定します。中止、変更がある場合のみHPにてお知らせいたします。

今後の予定

8月18日（木） 9月15日（木）

8月はフルーツ例会を予定しております。

7月は
七夕例会です。



他会場例会の予定

長野みらい会場 (ホテル国際21)

7月 6日（水） 18：00～

上州高崎会場 (美喜仁館 高崎店)

7月 7日（木） 18：00～

信州松本会場 (ホテルモンターニュ)

7月13日（水） 18：30～

北信州会場 (フローリスト 花物語)

7月14日（木） 18：30～

諏訪湖会場 (マリオローヤル会館)

7月20日（水） 18：25～

飯田会場 (天空の城 三宜亭本館)

7月21日（木） 18：30～

高崎屋会場 (ザ・ジョージアンハウス1997)

7月21日（木） 10：30～

他会場からの参加可否については、各会場にお問い合わせください。

その他の予定はHPをチェック！ →



BANTSU UEDA

守成クラブうえだ会場 バンバン通信



毎例会のゲスト参加を大勢集め、会員数100社を目指しましょう！

毎月大勢の参加者が集うということは、お互いのビジネスチャンスを広げることになります。毎回新しい参加者と出会う事はお互いのマーケットを広げることに繋がります。初めて出会う多数の経営者と交換した一枚の名刺から、やがて大きなビジネスチャンスが生まれるでしょう。ビジネスは行動なければ結果も生まれません。あなたも経営者として踏み込んで見ませんか？あなたの行動力と決断力をもってうえだ会場を皆さん自身で引っ張っていきましょう。頑張っている仲間が、頑張る「あなた」を待っています。

事務局からのお知らせ

例会は全員出席が前提となりますが、意志確認のためにメール記載のリンクから出欠回答をお願い致します。

会場運営の都合上、出欠確認メールが再送される場合がありますが、ご了承ください。

期限：7月18日（月）18時まで(毎月例会3日前18時まで)

期限以降の出欠変更は事務局までご連絡ください。 090-6545-7421 (事務局：上田)

期限以降のキャンセルは請求書を郵送させていただきますので、期日までに指定口座にお振込みください。



5月19日18：30～21:00 高砂殿にて 参加19社（自会場12社、他会場7社）

5月は母の日例会と銘打って、ピンクor赤色を身につけて出席を頂きました。

テーブル商談での自己紹介時間には、母にまつわる話しをして頂き商談スタートしました。

商談報告は新潟三条会場藤井さんとうえだ間藤さんのイベントについて報告も頂きました。

ブース出店は4社で、上州高崎会場佐嶋さんのネギ販売が即完するなど、アフターコロナに向け活発な動きになって来たと感じました。

うえだ会場も少しずつ活気を取り戻しつつあります。3部会も10人近く参加し、商談の夜は続きました。まずは参加して顔を売る！例会出席する事でコラゴ商品も生まれたりします。

皆さんの参加お待ちしております。

全国大会報告

2022.5.28-29 原稿：ビーウィッシュ(有) 小澤隆博

全国会員大会に行ってきました。今年で**21**回目だそうです。
札幌の地に、**1044**名の方が集結しました。もちろん、全員経営者です。



前夜祭

当初の予想以上の申込みにより、急遽前夜祭会場を増やしていただき、419名の参加者が3会場に別れて開催されました。私の会場はガッツリ焼肉でスーツが一発でクリーニング行きです。笑
前夜祭の夜には、札幌の街に守成花火も打ち上がりました。
そして、『おもてなしマップ』という守成クラブ会員のお店が配られ、それぞれ2次会へ行かれます。私の参加した前夜祭会場では長野県の方は私だけだったので、富山かがやき会場の人たちが誘ってくれて2次会に行きました。



全国大会

1000名を超える参加者が一同に集結しました。車座商談会は1回のみで少々物足りなさを感じます。
2日間を通じて異業種の経営者とたくさん知り合えました。
同じクラブに所属し、共感しあえて、仲間が増える環境は改めてすごいと思いました。
夜のすすきのはどこに行っても守成バッチ付けた人だらけでした。すごい経済効果なんだろうなと思いました。
小さな町で、みんな経営者は守成に入っているというお話された方もいました。
商売はもちろん、人の繋がり、学びも沢山得られました。今後も積極的に他会場に参加します。
5月の北海道は最高なので来年も絶対行きます！

来年の全国大会開催日程：2023年5月28日

Infomation

5/30に、私の新刊『**なにがあっても潰れない店舗経営の最強スキル2.0**』が刊行いたしました。

20年の店舗経営の実績や、3日で1億6000万円稼いだ方法、最新Webマーケティング、リストマーケティングの方法などを網羅しており、店舗経営者に関わらず、すべてのビジネスマンの方に読んでいただきたい、実践書となっております。

是非ともご協力の程、よろしくお願い申し上げます。

<https://amzn.to/39YOv9D>

こちらから!! →



他会場参加報告

対談： 三光印刷(有)/森垣 年右希 × (同)Advance.D/大久保 昌浩



本日はよろしくお願ひ致します！森垣さんは入会されてからすぐに正会員になって他会場へ飛び回っている印象ですが、いったい、何会場参加されてるんですか？



今年2月の長野みらい会場オンライン例会にゲストと一緒に参加し、3月に正会員になりました。正会員になり他会場に参加できるようになったので、4月は「他会場参加月間」にしようと思い、5会場「長野みらい、上州高崎、信州松本、北信州、諏訪湖会場」へ参加してきました。

5会場!?うへだも含めたら毎週2会場参加されてるペースですね！その勢い、ステキです！！
どこの会場が一番印象に残ってますか？



諏訪湖会場ですかね～。もちろん、どの会場も工夫されていて、それぞれ特徴がありました。中でも諏訪湖会場は、会員の皆さんがwelcomeな雰囲気だったこと。また、楽しい雰囲気の中にも軸がぶれない会場づくりをされていたことが印象に残りましたね。

諏訪湖会場、僕も好きです！まだ行ったことない正会員の皆様、ぜひ参加してみてください！
実際に参加されて、商売につながった事例などありますか？



商売につながった事例はまだありません。しかしながら名刺交換させていただき、その後Facebookでつながって頂いた方やメッセージを送ってくれた方がおり、ご縁につながった実感がありますので、今後何らかの形で繋がると思っています。

まずは名前と顔覚えてもらうって大事ですね！他会場の方からよく森垣さんの話を聞くようになりましたよ！森垣さんが感じる、他会場へ行くメリットなど感じていることありましたら教えてください。



やはり多くの方と知り合えることですね。マーケティングの目線で、市場調査の場としても活用させてもらってます！笑 業種は違いますが事業主としての考え方なども参考になりますよね。また地域性の違いを感じることもメリットだと思います。

人脈すごいですよね！Facebookの「ご縁に感謝！」いつも拝見させていただいています！笑
他会場へ参加された時に商談に繋げるために意識している事、工夫している事などありましたら教えてください。



会場内で全員の顔を覚えることはできないので、テーブルがご一緒の方だけを覚えるように意識しています。それと自社のチラシを配って商談することで少しでも印象に残るように心がけています。

最後にうへだ会場の皆様へ、他会場へ参加したくなるようなアピールをお願いします。



当たり前ですが、多くの方と知り合うキッカケになります。同業者との交流もできます。仕事を協業している方もいましたよ。ブース販売目的の参加もありですね。また他会場に参加するとたくさんの**気づき**があります。それは商売に大いに役立つと思います。もう一点、他会場に参加することにより他会場の方がうへだ会場に参加いただくキッカケになりますよね。うへだ会場が盛り上がることに繋がると思っていますので、ぜひ、他会場参加オススメですよ。

森垣さんありがとうございました！皆さんもぜひ他会場へ参加して商売の輪をドンドン広げていきましょう！

今回はうへだ会場を飛び越えて活躍するお二方にピックアップしました！